

青春的模样——乡村振兴篇

青年充满朝气,青春孕育希望。党的二十大擘画了以中国式现代化全面推进中华民族伟大复兴的宏伟蓝图。要把宏伟蓝图变为美好现实,需要广大青年勇挑重担、冲锋在前。在2023年新年贺词中,习近平总书记深情寄语:广大青年要厚植家国情怀,涵养进取品格,以奋斗姿态激扬青春,不负时代、不负年华。当前,新时代新征程赋予青年人更多机遇、更宽舞台、更重使命,中国发展要靠广大青年挺膺担当,广大青年必定大有可为。我们辽源的优秀青年在乡村振兴、科技创新、文明城市创建、经济社会高质量发展等全市中心工作中勇挑重担、冲锋在前,在各领域勇创佳绩、建功立业,把青春融入辽源发展大局,用朝气蓬勃、自信自强的实际行动践行了“请党放心、强国有我”的青春誓言,展现出新时代辽源青年的风采与担当。本报连续刊发“青春的模样”系列专刊,宣传报道我市各领域优秀青年的先进事迹,展示他们作为新时代攀登者的风采,传递他们作为新时代接班人的阳光能量。

年轻村干部大有可为 乡村振兴成绩突出

——记东辽县安石镇朝阳村党支部书记 吕春玲

作为一名80后的基层党员干部,近年来,吕春玲一直为实现东辽县安石镇朝阳村集体经济转型升级、完善农村基层治理体系、维护民族团结稳定等全方位乡村振兴而努力。

她与村班子成员一起深度挖掘朝阳村的农商文旅资源,因地制宜发挥特色产业优势,大力推动“绿色农业+新型工业+旅游业+培训实训”,实现融合发展,带领全体村民在乡村振兴的道路上共同富裕。

加强组织建设,提高队伍履职能力。深入开展“三会一课”和党员政治教育学习,健全完善“四议两公开”“三重一大”、党建工作联席会议等4大类20项制度,推动各项工作规范化、标准化、制度化,以身作则让党员干部从“领导者”成为“服务者”。

推动产业发展,让百姓的腰包鼓起来。实施全面乡村振兴发展策略。立足党建引领、产业立本、人才兴业的理念,把壮大村集体经济作为党建促乡村振兴的牵引性工程,

积极探索符合实践的多元化发展路径,采取“党委主导、企业分型、产业融合”工作法,创建“党委领航产业发展”新模式。促进班子思想解放、能力提升。建强创业致富党员队伍,实施党员“创业带富”工程,“买卖赚不赚钱,党员先试先行,发展遇到难题,党总支带头化解。”在她的积极推动下,村集体经济逐年增加,百姓收入稳步提高。2022年,村集体经营性收入369万元,村民人均收入达38600元,超过县域内村域收入2.3倍。

打造基层治理新气象。通过深入走访,建立乡村乡贤通讯录,充分利用乡贤在经验、资源等方面优势,让乡贤化身纠纷处理“调解员”、乡风文明“引导员”,决策建议“智囊团”、公益慈善“志愿者”等,创新发展“枫桥经验”生动实践,优化村综治中心服务功能,探索设立“流动村民说事点”,以“唠家常”形式,畅通群众诉求表达渠道,拓宽乡村治理新途径,实现矛盾调解率100%、村民“零上访”。目前,朝阳村村民依法自治、民主管理的自觉性已完全养成。



吕春玲



吕春玲

不负“青春” 不负“村”

——记东丰县横道河镇驼腰村第一书记 闫宝泰

1991年出生的闫宝泰,是东丰县青少年发展中心主任,先后三次作为驻村干部深入横道河镇扎实开展乡村振兴工作。2021年,再次被组织部选派为横道河镇驼腰村第一书记工作至今。

2019年4月,闫宝泰被组织部选派为东丰县横道河镇驼腰村第一书记。为缓解驼腰村经济收入低等问题,他与村民共同建立鲜光国际跆拳道馆,招收本镇学生,切实增加村集体收入。2019年8月,被东丰县组织部选派为横道河镇驼腰村乡村振兴指导员,参加辽源市乡村振兴工作第一书记工作至今。

在驻村工作中,他脚踏实地、求真务实,没有调查研究就没有发言权,只有身心俱下,摸清情况,才能对症下药,有的放矢。他坚持做到“三勤”:一是勤于学习,增进沟通;二是勤于调研,熟悉村情;三是勤于锻炼,积累经验。在村两委成员的陪同下,走村入户对村情民意进行细致了解,驼腰村9个小组全覆盖不落一户,并积极宣传党的方针政策。带领村两委成员及小组长逐家挨户进行宣传,并利用一

周时间统计出驼腰村在家户、空房户、养殖户,绘制每个小组千村示范作战图,利用彩笔对每户家庭按照“养牛、养鹿、养猪”进行区别标注,使乡村振兴作战图一目了然。截至目前,建设高标准农田4.5公里,清理资源发包18万元。全村柴草垛已经全部迁移到统一堆放点,村集体为养殖户补贴打包喂粮,一包补贴2元钱;公路沿线铁栅栏全部粉刷上色,新换铁栅栏2400米。积极与上级包保部门协调,争取资金2.2万元,用于修建凉亭一座长廊两栋;购买3套健身器材分别放于1、4、8组广场。驼腰村已打造绿化景观带580米、植树450棵、种花5000平、修建荷花池一座、修缮水渠1000米、二组边沟1020米、储存菜窖200平米一座、新建特色社会主义标识牌3处,清理越冬垃圾及生产生活垃圾55车。2023年9月30日,他积极向县水利局移民办争取项目资金1150040元,用于修建2、3、4、5、6、7、9组边沟工程,新建预制矩形槽边沟2.711公里,新建钢筋混凝土管涵23道108米;争取项目资金698237元,新建太阳能路灯190盏。2022年,村集体收入达57.06万元。

身先士卒担重任 履职尽责助振兴

——记西安区灯塔镇太和村党支部书记 孙婷婷

乌鸦尚懂反哺之义,年轻人要懂回馈之恩。1990年出生的孙婷婷是土生土长的西安区灯塔镇太和村人,她在这里长大,从这里走出去读书并开阔了眼界。2019年,孙婷婷带着丰富的工作经验,从大城市回到生养她的西安区灯塔镇太和村。在同年的村委会换届选举中,经过村民选举、组织批复,成为该村党支部书记。

自担任太和村党支部书记以来,孙婷婷坚持把推进乡村振兴作为首要任务,把富民强村、人和景美为目标,恪尽职守,真抓实干,与村“两委”干部和全体村民一道全力推进乡村振兴战略,有力推动全村各项事业平稳健康发展。优化农村资源配置,发挥经济效益,实现集体经济增值,让太和村农民的日子好起来。

率先垂范,做好支部建设的“当家人”。孙婷婷回村任职之初,为切实改变村里穷、致富难、发展慢等客观问题,她通过坐炕头、进地头、聚村头等方式,到各家各户问情况、寻建议,全面掌握村民的急难愁盼。同时,她坚持集体决策,通过召开村“两委”会议、村民大会,村里人齐心协力一起研究探索致富增收之路。最终,共同决定以党支部带头,组建村集体自己的种植合作社,以“合股联营、村社一体、群众入股”的形式带领党员群众抱团发展、共同富裕。

办好实事,做群众心中的“贴心人”。为更好地服务村民致富,助力乡村振兴,孙婷婷带领村“两委”干部认真研究扶农助农政

策,积极到上级职能部门和各金融机构求政策、跑资金、纾民困、解民忧、惠民生。通过积极争取,市邮储银行把太和村建立为信用村,为有意向创业的7户村民注入信用贷款60余万元。此外,还为太和村13户养牛专业户申请24个月养殖全贴息贷款5万元,有力的资金扶持很大程度提升了村民扩大养殖规模和周边村民新搞养殖的积极性。

先试先行,做带动致富的“领头人”。为进一步加强村级集体资产管理,拓宽村民的致富路,自2020年开始,按照“合作社+集体经济+农户”的多元化模式,带动10多户村民参股成为合作社股东,发展特色种植,成立灯塔镇太和村泰和种植合作社。为了实现更高利润,联系塑料厂,采用塑料封玉米、塑料封有机大米、苏子叶咸菜,并先后与多家食品企业合作,构建新型乡村产业体系,坚持科技兴农、质量兴农、绿色兴农。实现土地大丰收的同时,每年增加村集体收入突破25万元,带动40余人务工,每人人均可增收1000元,有效激活发展壮大村级集体经济、推进乡村振兴的强大内生动力。

孙婷婷说:“下一步,我们将继续扩大规模,引进新品种,延长产业链,发展深加工,提高农产品附加值,增加经济收入,为乡村振兴打牢产业基础。摸索种植技术,深入学习贯彻党的二十大精神,进一步加强村级党支部建设,切实发挥村党支部在乡村振兴各项工作中的引领作用。”



孙婷婷



孙婷婷

汇聚青春力量 赋能乡村振兴

——记龙山区寿山镇永治村瑞阳合作社理事长 蒋美玲

1989年7月25日出生的蒋美玲,2014年至2016年学习果蔬种植,2017年成立顺阳种植专业合作社,2018年成立瑞阳合作社至今。作为土生土长的永治村民,蒋美玲长期致力于发展现代农业,立志带领家乡人民摆脱贫困,走向现代化“三农”道路,为实现永治村的全面振兴作出了应有贡献。

2017年10月,蒋美玲牵头成立了永治村顺阳种植专业合作社。利用永治村“田园综合体”战略,将合作社定位为“乡村旅游”“城市周边游”配套项目开发上,精心设计了一批具有乡土特色的乡村旅游项目,涉及农耕体验、花卉欣赏、果蔬种植采摘等多个方面,成为龙山区永治村生态现代农业产业园的首家企业,也是发展最好的企业。前期,蒋美玲带领顺阳合作社盘活村内闲置大棚49栋,累计投资400余万元建设应季特色采摘园区,有大樱桃、黄桃、葡萄等多种温室培育区。二期,合作社先后流转土地3700亩,占全村耕地总面积的60%,投资1000余万元建设经济林木,包括水果采摘李子树7.5万棵、杏树3万棵、苹果树1.3万棵、梨树800棵,另培育各种果树苗及绿化观

赏树苗150余亩,林下种有赤芍、蒲公英、防风、柴胡等中草药,形成集大地景观观赏、反季果蔬采摘、应季果蔬批发、中药材种植、观赏树苗和果树苗销售为一体的现代农村合作社。

2019年,为响应国家乡村振兴战略要求,助力决胜脱贫攻坚,顺阳合作社决定无偿拿出20%股份用于壮大村集体经济,惠及村集体和全体村民。永治村高水平高质量完成了脱贫工作任务,实现了脱贫攻坚和乡村振兴的有效衔接,成为全市“三农”工作的标杆村、示范村。2022年,合作社再次投资1500万建设高科技现代立体大棚32栋,成为辽源市周边的蔬菜基地、水果基地、旅游基地。

长期以来,蒋美玲牵头的合作社累计带动周边农民就业5万余人次,村人均收入增加近1万元,带领永治村广大农民告别了以粮食种植为主的传统耕作模式,转变为以多种果树和药材等经济作物为主的高产现代农业,极大地改善了农民生活水平,促进了乡村产业兴旺,她也成为远近闻名的青年致富带头人和农业专家。

返乡创业 金鸡助农

——记吉林省一诺养殖专业合作社理事长 辛玲

2009年毕业于吉林农业大学的辛玲,2013年返乡创业,从事东北小笨鸡生态养殖。

2017年以来,辛玲一直帮助东辽县境内贫困户从事农产品的线上推广宣传、销售、培训等工作,带动县域内贫困户、农户从事生态小笨鸡散养,覆盖东辽县内7个乡镇的116户农户。截至目前,实现农户增收100余万元。自2018年开始,先后在东辽县5个贫困村开展网络基础知识辅导15场。其中,12人开始直播带货,有2人在直播中取得较好销售额,月销售额在1万元以上。

2020年,辛玲牵头成立了吉林省一诺养殖专业合作社,其关联企业辽源市一诺电子商务有限公司,带动10户农户从事东北小笨鸡生态养殖,通过互联网销售产品计206.5万元,实现利润31.6万元。在她的带领下,周边农户的土鸡存栏很快发展到5万只。

2021年,辛玲又免费给一些空巢老人提供适量的公鸡鸡苗和饲料,帮助他们进行

小规模庭院养殖,全程技术跟踪及指导,散养8个月后,合作社统一通过互联网代售。目前,已经帮助85户空巢老人,户均增收3000元;2022年,辛玲与吉林省农科院合作,将东北小笨鸡进行提纯保种;2023年,合作社计划在东辽县境内建立一个东辽红鸡种源场、一个标准化示范基地,目前正在选址中。

打造绿色生态养殖+乡村旅游+学生科普基地+田园实景直播基地于一体的田园综合体,以“云代养”为主要销售模式,客户认养公鸡、母鸡,由农场代为管理,客户可自行管理。母鸡产蛋后,按照产量,每月通过快递方式将蛋邮给客户;年底,公鸡、母鸡屠宰包装好发给客户。“云代养”的销售模式得到市场的好评和客户的认可,未来只需要扩大养殖规模,加大市场宣传,结合互联网+电商直播等宣传销售渠道,打造辽东特色养殖,助力乡村振兴发展。从养殖到销售、从物流到售后服务,预计带动就业100人,实现人均年收入增加5万元。



辛玲



辛玲

推地域特色 创本土品牌

——记东辽县树安村万力养鸡专业合作社理事长 许万才

东辽县树安村万力养鸡专业合作社理事长、东辽县树安电子商务有限公司总经理许万才带着干劲、秉持初心,坚守承诺、奋勇向前。

2008年,许万才从企业辞职,回到东辽县树安村建起了养鸡场,成立万力养鸡专业合作社。因为有着丰富的养殖经验,肉鸡养殖规模不断扩大,经过两次扩建,养鸡舍已经增加到3栋,可养殖肉鸡2万余只。2015年,脱贫攻坚战正式打响,许万才也参与其中。笨鸡养殖、鸡蛋销售,不仅开辟了线下的销售渠道,同时也打开了网络电商平台,让笨鸡走向了更广阔的市场。2016年,许万才成立东辽县树安电子商务有限公司,以“电商+合作社+农户”的模式带动当地群众致富。截至目前,公司完成服务10余万单,总营业额超过1500万元,累计帮助贫困户销售鸡蛋11万枚,贫困户

直接累计受益23万元。带领合作社从种鸡饲养模式、日粮、免疫程序、包装、销售等六个方面进行科学管理,做到“六统一”,打造“树安村”土鸡品牌,带动29户村民发展笨鸡养殖。同时,电商平台为树安村的稻香米、木耳、榛子、沙棘果汁等农产品找到更快、更广阔的销路,让村里的农产品销到全国各地。最快的一次,仅3天时间,村里的水稻就被订购一空。

如今,在许万才的农产品体验店中,30多个商家的200多种特色农产品都从这里发往全国各地,带动贫困户增收、更有动力。他说:“将来有条件,我还将继续扩大养殖规模,进行东北笨鸡选育,建设涵盖生产、加工、科研、销售、旅游、示范、娱乐为一体的农业综合体,预计带动1万户以上的农户养殖笨鸡致富。”