

# 青春的模样——努力奋斗篇

青年充满朝气,青春孕育希望。党的二十大擘画了以中国式现代化全面推进中华民族伟大复兴的宏伟蓝图。要把宏伟蓝图变为美好现实,需要广大青年勇挑重担、冲锋在前。在2023年新年贺词中,习近平总书记深情寄语:广大青年要厚植家国情怀、涵养进取品格,以奋斗姿态激扬青春,不负时代、不负华年。当前,新时代新征程赋予青年人更多机遇、更宽舞台、更重使命,中国发展要靠广大青年挺膺担当,广大青年必定大有可为。我们辽源的优秀青年人在乡村振兴、科技创新、文明城市创建、经济社会高质量发展等全市中心工作中勇挑重担、冲锋在前,在各领域勇创佳绩、建功立业,把青春融入辽源发展大局,用朝气蓬勃、自强不息的实际行动践行了“请党放心、强国有我”的青春誓言,展现出新时代辽源青年的风采与担当。本报连续刊发“青春的模样”系列专刊,宣传报道我市各领域优秀青年的先进事迹,展示他们作为新时代攀登者的风采,传递他们作为新时代接班人的阳光能量。

## 为家乡人民共同富裕努力奋斗

### ——记东丰县横道河镇金谷种植专业合作社销售经理 姜喜彬

“90后”姜喜彬大学毕业后在长春创办了两家企业,生意做得风生水起,但他仍一直惦念着家乡和父老乡亲们。2021年,姜喜彬毅然决定返乡创业,在家乡创办了东丰县网红基地、金谷种植专业合作社电商中心与东丰县残疾人网络创业孵化基地,并出任横道河镇金谷种植专业合作社销售经理,带领乡亲们克服重重困难,共同打造东丰大米品牌“康熙鹿苑”,形成了专业的合作社生产团队、销售团队。

为更好地给农产品设计包装,彰显地域特色,他远赴广州、山东等地洽谈大米包装设计,同时帮助乡亲们销售大米120余万斤,总销售额570余万元,带动农民就业200余人,助力青年农民创业80余人。姜喜彬引领金谷种植专业合作社参展展览30余次,合作社大米先后荣获吉林省市

场监督管理局“吉林省放心消费示范企业”,入选辽源首批特色产品优选大会、第一届国际米食品品鉴大会中国赛区“优胜奖”。

姜喜彬利用农闲时间先后策划举办了“首届农民丰收节”“名优产品线上展销会”“苹果红了、果农笑了”网络直播“双十一购物节”“年货节”等相关活动,在互联网领域宣传家乡美景、带货家乡产品;他带领创作设计的9米长卷农民画“百鹿献党图”荣获中国非遗传承春晚。

三年来,姜喜彬先后与县农业农村局、工信局等部门开展工业企业电商公益培训30余场,与县文旅局等部门开展乡村振兴、助农文艺演出20余场,与县两新工委等部门开展公益带货直播30余场,与县残联开展残疾人培训30余场,其残疾人创业孵化基地荣获国务院残联工委表彰。



①姜喜彬



②荆明

③邢力鹏

## 有志青年 电商先锋

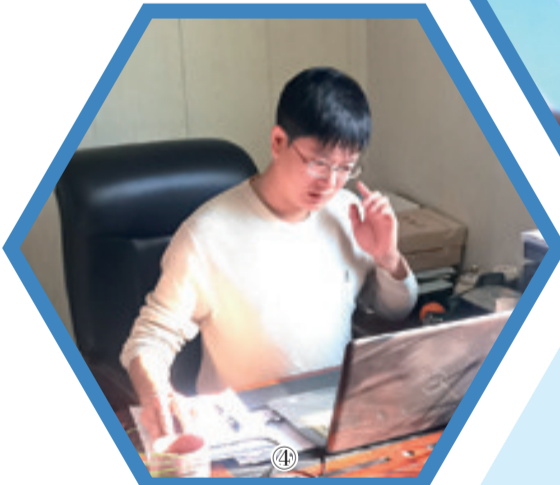
### ——记辽源星南袜业有限公司总经理 邢力鹏

1988年4月出生的邢力鹏,现任辽源星南袜业有限公司总经理。市青联委员、市首届“青年电商创业先锋”、“市优秀团干部”、“市青年企业家协会”“优秀会员”;荣获2021年度东北袜业“十大杰出青年”“优秀共产党员”荣誉称号;2020年12月,参加共青团市委组织的“青年创新创业”大赛,荣获党员组二等奖。

2014年,邢力鹏开启了电商创业之路。从来好事天生俭、自古瓜儿苦后甜。通过不断的学习线上销售知识和方法,2015年下半年,销售额逐步提高,并于2015年10月份成立辽源星南袜业有限公司,同时开展线上销售和线下销售业务。开发出“棉底水晶丝袜”并进行生产和销售,通过互联网销售把袜子中的这个新品种做到全网第一。现在“星南”品牌水晶丝袜,在淘宝、天猫、拼多多以及阿里巴巴诚信通等平台均销量领先。

知不足而奋进,望远山而力行;风雨不改凌云志,振衣濯足展襟怀。2019年成立了星南云仓,现有袜机

140余台,集设计、生产和销售于一体,大部分的款式都是由星南自主研发创作而成的,公司打通上游原料采购、产品的设计生产、品牌塑造、自营电商、各平台分销渠道、备货仓储、一件代发等各环节,完成袜业产品的整个产业链闭环。公司依托“互联网+袜业”的模式,通过自营电商业务充分发挥东北袜业工业园的生产优势,致力于成为袜业领域全产业链整合的践行者。在自己做大做强的同时,积极帮助刚刚从事电商行业的创业青年,从货源、图片、技术各方面支持,引领和带动了一批从事袜业电商的青年。时光荏苒,转眼间“星南”已经经历了八年的风雨,真正做到了“星星之火,可以燎原”。目前,星南袜业逐步打牢了基础,走上有序运作、稳健发展的轨道。企业曾荣获省市两级“文明单位”“社会组织孵化中心”“工人先锋号”“辽源市‘小个专’党建示范点”“2022—2023年度青年文明号”“辽源市社会化拥军企业”等称号。



④徐登圆

⑤徐硕

⑥周贺

## 肉鸽项目有前景 创业青年有作为

### ——记吉林省诚成农业发展有限公司总经理 徐硕

1995年出生的徐硕,现任吉林省诚成农业发展有限公司任总经理,是吉林省内具有代表性的现代化肉鸽及禽类养殖企业,公司集饲料种植、肉鸽养殖、肉鸽经营、肉鸽食品加工、休闲观光农业为一体。

创业初期,当地政府为徐硕的项目提供了一定的财政支持和贷款支持,这在一定程度上减轻了创业的资金压力。创业会遇到各种困难和挫折,保持激情和对目标的执着很重要。激情是驱动力,能够提供持续的动力和克服困难的勇气。同时,明确的目标能够保持专注并制定正确的决策。市场环境需求是不断变化的,需要具备灵活的适应和创新能力,要时刻关注市场的变化和趋势,调整经营策略并提供符合市场需求的产品和服务,不断创新和改进,以满足客户的需求。

吉林省诚成农业发展有限公司目前拥有现代化鸽舍5栋,建筑面积4373平方米,养殖辽东雪鸽种鸽7

万只,日均出栏700只,年可出栏肉鸽30万羽,直接带动了周边农户216户。其中有退伍军人20余人,安置农民就业50余人。通过农机服务,收购玉米、高粱等其他农产品带动农户近300余户。

2021年,参加市里举办的青年创业大赛,以“辽东雪鸽汤”项目获得第三名;同年吉林省退役军人创业大赛,以“辽东雪鸽速食食品项目”获得第三名;2023年,预推动辽东雪鸽主题餐厅商业计划。

徐硕说,创业要敢于冒险并接受失败,失败是成功的一部分,通过失败可以学到很多宝贵的教训和经验,要勇于面对并从中汲取力量和智慧。创业之路虽然困难曲折,但正是这些困难和挑战才取得了创业道路上的成功。下一步,公司将深化雪鸽煲速食饭和雪鸽酱、卤、煲等系列即食食品的开发和投放,推动建立保护产业化联合体,拉动当地运输、包装等附属产业发展,持续释放经济效益。



本版稿件由本报记者 王超 采访  
本版策划 李锋



## 敢闯敢为 笃定前行

### ——记辽源奥创袜业有限公司董事长 荆明

1990年5月出生的荆明,是辽源奥创袜业有限公司董事长。

因为从小就特别热爱羽毛球,2013年7月吉林工程技术师范学院毕业后,就自己出资创办了辽源市荆明专业羽毛球学校,曾荣获吉林省多项羽毛球赛事冠军,培养出了多位优秀球员,其学员曾获得吉林省青少年赛事冠军。

2015年,为响应我市的大学生创业政策,他在东北袜业工业园区创办了辽源奥创袜业有限公司。荆明具有很强的判断与决策能力,为人诚实守信、品行端正、有亲和力,拥有良好的团队协作精神。2019年,在他的带领下,奥创袜业被吉林省科技厅、吉林省工信厅、吉林省财政厅评为吉林省科技小巨人企业;

被评为吉林省“守合同重信用”AAA级企业和“品牌创新企业”;在团市委举办的创新创业大赛中荣获创业组二等奖。

2020年,荆明被共青团吉林省委、吉林省青年联合会评为吉林省优秀青年;2021年,被辽源经济开发区工作委员会评为优秀共产党员;2022年,被共青团辽源市委评为2021年度东北袜业十大杰出青年。

2021年2月,在荆明的带领下,公司投资1900余万元,建成标准化流程、数字化设备、智能化管理的系统性智能工厂,实现了袜业园区提出的战略转型的总基调,变被动为主动,实现智能化改造升级,从而改造袜业制造结构,争做行业领先者,实现中国袜子辽源制造。

## 返乡创业“拓荒牛” 为民服务“孺子牛”

### ——记东辽县祥圆农业综合开发有限责任公司总经理 徐登圆

徐登圆,1989年3月出生。2016年,从长春理工大学毕业后,在长春市某医疗器械公司从事研发工作。因为从小在农村长大,带着对家乡这片黑土地的热爱,2017年,徐登圆辞职返乡,创立了东辽县祥圆农业综合开发有限责任公司。

公司由最开始的名不见经传,经过几年时间的发展,如今已经成为养殖、屠宰、网络销售为一体的新型综合型养殖企业。2020年,被评为市级农业龙头企业;2021年,被评为省级农业龙头企业。养殖规模也由开始的几十头发展为现在年出栏一千头以上的肉牛养殖基地。徐登圆先后获得“省级农业先进个人”,以及吉林省肉牛产业发展协会常务理事和大学生养牛分会会长等荣誉。2023年底,公司总资产4115.18万元,固定资产2112.18万元,实现销售总收入6496.66万元,利润611.21万元。

一人致富不算富,百家都富才是富。随着祥圆农业的日益强大,

该公司也承担着东辽县扶贫、脱贫攻坚任务。2017至2022年,为东辽县建档立卡贫困户采取以工代赈的方式支持扶贫资金200余万元,提高了贫困人口的兜底收入,获得当地百姓和有关部门的一致好评。

公司采用“公司+基地+农户”的运营模式,在职工55人,每年临时用工233人,带户1021户,总增收540万元。祥圆农业公司所处地域在白泉镇白泉村牧业小区,小区内原有多家养殖合作社,无论从硬件设施还是养殖理念都相对落后,公司便多次邀请养殖户到场参观学习,并举办培训班,指导养殖户科学饲养,现场学习交流。广大养殖户通过学习企业的养殖模式后,选择更加经济实用的机械设施,既节约人力成本又科学环保,目前公司已经为多家养殖合作社提供技术支持和帮助。

徐登圆说,公司的奋斗目标就是要带动周边的兄弟企业和农民一起变强,带动全县乃至全省的养殖业变强。

## “创二代”将小酸菜做出大文章

### ——记吉林省永盛蔬菜制品有限公司总经理 周贺

1985年9月出生的周贺,现任吉林省永盛蔬菜制品有限公司总经理。

2009年,周贺大学毕业,怀揣满腔热血回到家乡跟随父亲创业,参与到企业的经营发展中。

目前,吉林省永盛蔬菜制品有限公司是辽源地区最大的酸菜加工、销售企业,是辽源农业产业化重点龙头企业。2014年,企业产品被评为“吉林省名牌产品”;2019年,被评为吉林省金牌农产品、吉林省农民返乡创业基地。其生产的“周家洞藏”酸菜口味纯正,多年来深受消费者认可,在全国多地区设立代理销售商,与国内多家大型酒店连锁餐饮企业保持良好合作关系。公司还在多个线上平台销售。

传承东北地域文化,打造百年酸菜品牌。公司施行“企业+基地+农户”的模式,带动周边农户种植白菜,并以订单形式按照保底价诚信收购,切实保护农民利益。2021年以来,寿山镇全镇白菜种植面积达1000亩,现在公司所收购的秋白菜

种植基地遍布全镇10多个村,涉及种植户140多户。菜农实现土地一年两次收益,亩产较常规农作物效益翻3—4倍,每亩增收3000余元,仅白菜一项就为全镇农民年增收300余万元。多年来,坚持回馈家乡、回馈社会,每年高于市场价格回收当地地农白菜,用整条产业链拉动地方农村经济,解决当地老百姓就业,带领百姓致富。

周贺荣获多项荣誉:2018年,龙山区“巨龙创才”;2019年,“龙山区十大杰出青年”;2019年,辽源市“周家洞藏”酸菜口味纯正,多年来深受消费者认可,在全国多地区设立代理销售商,与国内多家大型酒店连锁餐饮企业保持良好合作关系。

周贺说,“周家洞藏酸菜”是周家两代人三十年如一日做的一件事。作为第二代传承人,他将延续父辈的经营理念,用心将一颗颗酸菜做出大文章,让更多人都能尝到来自辽源的东北酸菜,品出浓浓的辽源味道,为辽源的乡村振兴做贡献。