

劳有所得 奔赴幸福生活(二)

劳动是幸福的源泉,也是梦想的起点。习近平总书记说:“人世间的一切幸福都要靠辛勤的劳动来创造。”勤劳质朴的辽源人紧跟时代步伐,既仰望天空,又脚踏实地,时刻铭记习近平总书记的殷殷嘱托,不等不靠,用勤劳的双手和聪明的才智,在各自的领域默默付出,为自己和家人打造出一片幸福天地。他们没有惊天动地的成绩,也没有闪亮的身份名片,但他们能全心全意投入到各自的角色中、岗位上,让自己和家人生活得更好,也为社会和谐稳定及辽源经济发展贡献出应有的力量。

海鲜店主 刘默寒

付出了辛苦 赚到了幸福

“90后”刘默寒是女儿、妻子、母亲,也是一直努力奋斗的年轻人。她和丈夫凭借勤奋努力肯吃苦的干劲儿,为自己和家人创造了幸福生活。

2015年,25岁的刘默寒与同岁的丈夫相识、相恋。2018年二人结婚,2019年儿子出生。结婚前,刘默寒是宾馆服务员,丈夫是企业技术员。尽管都有较稳定的工作,但是为了给彼此和家人更好的生活,婚后的二人决定辞职创业。

起初,他们在小区里开了一家水果店。不久,亲戚家位于东吉市场海鲜店出兑。刘默寒和丈夫思前想后,决定接手海鲜店。

第一年兑店加前期进货,他们共投资十七万元。本金不够,就向亲友借钱。第二年,他们又花十四万元买了一辆运输海鲜的箱货车,又将小区内的水果店升级并迁至海鲜店隔壁。

三十余万元的投入,还有嗷嗷待哺的孩子,公婆、父母以及姊妹亲人们对他们充满了无限期望。

常言说,夫妻同心其利断金。刘默寒负责海

鲜店和水果店的售货经营,丈夫则负责每天午夜跟车到外地进货,公婆帮他们看孩子。家中的每个人都是全年无休,无论刮风下雨或年节假日,虽然辛苦忙碌,但是他们的日子却格外踏实有奔头。

除了店内销售,刘默寒还建立两个顾客微信群,线上线下同步销售海鲜和水果。海鲜除了生鲜销售,还有加工及送货到家服务,水果店同样提供送货到家服务。每天上午九点钟,进货车

一到家,她就将当日的海鲜种类及时第一时间发布至顾客微信群。

他们打开了市场,赢得了广大消费者的认可。现在,海鲜店和水果店加起来,平均每天的营业额就有六七千元,当初兑店欠下的债务也早已还清。

打工人变身创业者。刘默寒和丈夫是“90后”的典型代表,他们敢闯敢拼,肯吃苦、会赚钱。他们是辽源青年的缩影,他们的努力打拼就是辽源青年的样子。



便利店主 李杨

用后天的努力弥补先天的遗憾

李杨出生于1990年7月,由于出生时产程时间过长造成脑缺氧,影响了智力发育。尽管先天身体有缺陷,但在父母的关爱和正确教育下,李杨从小就乖巧懂事。

李杨先后就读于龙山区东吉路小学、辽源市实验中学、辽源市第一职业高中。上学期间,他经常被评“三好学生”。

除了在学校学习文化课,李杨还是一个多才多艺的孩子,乒乓球、葫芦丝、中式面点……样样精通。2009年9月,李杨代表吉林省参加全国特奥会,获得乒乓球男子单打亚军、男子双打第三名的好成绩;2016年6月,经吉林省社会文化艺术考级委员会考核,被授予葫芦丝3级;2020年8月,李杨代表辽源市参加吉林省第三届残疾人运动会,获得乒

球男子单打第三名;2020年1月和11月,李杨两次参加辽源技师学院中式面点师培训,考核合格。

2015年7月,吉林省政府出台了为全省残疾人提供三年公益岗位政策,李杨成为了一名环卫工人。作为环卫工人,工作虽然辛苦,每天早出晚归、风雨无阻,但他对工作非常负责。2018年9月,李杨离开了这个岗位决定创业。李杨去朋友家的超市“实习”半年。最后,他决定在小区开便利店。

2021年4月,李杨开始筹划开店。从装修店面到置办开店用品再到进货,他都亲力亲为。从店铺的水电改造铺设地垫,到地面、墙面粘瓷砖,再到粉刷墙面,李杨始终参与其中,装修师傅干活,他都会在旁边主动打下手。装修完,便利店需要买货架,李杨先测量好店铺的面积,然后带上米尺去旧货市场按尺寸购买货架。买回后,他和父母一起组装。李杨高兴地说:“这比组装军舰、汽车玩具简单多了。”

为了便利店牌匾的设计和制作,李杨几乎跑遍了市区内所有的商业

街,看到喜欢的风格就用手机拍下,然后回家逐一比较,直到满意为止。

在营业执照、食品经营许可证、健康体检证等所有手续全部审核通过后,2021年7月,小亮超市正式开业。

在开便利店的过程中,李杨事事上心、实时参与,亲眼目睹了超市的点点滴滴,为实现“自己养活自己”的目标而努力。

李杨坚持保证质量、诚信经营理念,便利店所售商品均薄利销售,对顾客也是服务热情周到。小区有几位孤寡老人,李杨就为他们送货上门。此外,他还组建超市微信群,群内的300余个会员有购买需要,直接在微信上联系李杨,他都会第一时间回复并提供货物。

至今,李杨的小亮超市已经经营两年了。李杨收获了成长,收获了事业,更实现了自己生活上的独立。

现在,李杨虽然自己赚钱了,但却比以前更节俭了,他深深体会到了赚钱的不容易。在经营超市的同时,李杨还积极参加社会公益活动。李杨经常对父母说:“我现在能养活自己了,我也要为其他残疾人多做点事。”李杨是辽源市爱心传递志愿者协会会员,每次拿30元或50元钱,不定期参加扶贫、助学等公益活动。

李杨身残志坚,虽然先天没有一个健康的身体,但他自立自强、心怀感恩、热心善良,拥有良好的人格和正确的“三观”。在李杨身上,我们看到了满满的正能量。



袜厂保全 刘宏刚

厂里的设备我来修 家人的天空我来撑

44岁的刘宏刚是我市某袜厂的一名保全师傅,月薪过万。他今天的一身本领和顺遂的生活都是昨日的汗水和泪水换来的。他的经历就是一个大器晚成的励志故事。

2006年,刚刚建成的东北袜业纺织工业园(以下简称“袜园”)犹如一颗璀璨新星,在辽源大地冉冉升起。那一年,27岁的刘宏刚还是一个刚成家的待业青年,他想既然先成了家,就该尽快立业。因此,他在朋友的介绍下到袜园某袜厂当了一名保全学徒。当时,辽源基本没有本土织袜设备方面的保全技师,专业的保全师傅基本都是南方人,刘宏刚的师傅也不例外。一个讲南方话,一个发东北音,师徒交流就有一道难以逾越的鸿沟,师傅讲话的意思,徒弟都听不懂,更别提学习技术了。

保全工是维修、保养、维护、调整、技工的综合性职业,负责设备故障维修,必须随叫随到。学徒期间,刘宏刚能做的只有跟在师傅身后,走哪跟哪,多听多看多问,因为问了,师傅也很少回答,偶尔回答,也很少能听懂。为此,他也打过退堂鼓,丧失过信心。可转念一想:“年近

三十的年纪,成家之后必要立业,身为全家的顶梁柱,应该做家人的靠山脊梁。保全属稀缺的技术工种,将来肯定会吃香。”思考过后,刘宏刚打消了顾虑,打起了精神,拿出了决心,跟保全岗位死磕到底。师傅工作时,他目不转睛地盯着看;师傅不在时,他就反复琢磨设备的每一个细节。除此之外,在厂里只要能干的活,他都帮着干,从不惜力,更不计较得失。

2007年,袜厂老板从起初的每月一百元“工资”给刘宏刚涨到了五百元。月薪五百元,他又干了一年。这一年,他的技术有了很大进步。2009年,他的工资涨到了每月一千五百元。工作中,遇到棘手的情况,经验尚浅的刘宏刚经常一研究就是一整宿,有时天亮了实在搞不定,就只有请师傅来。刘宏刚每次都会静静地看着师傅维修设备的全过程。由于勤奋好学,2010年,刘宏刚的技术基本成熟,一

般的设备故障都能修好。此时,他的月薪涨到了五千元。

2012年,刘宏刚已是比较专业的袜厂保全师傅了,他的月薪达到了一万元。高薪不是轻易就得到的,需要有过硬的技术和吃苦耐劳的精神。有一次,厂里的一台主要设备出现特殊故障。为了尽快解决问题,刘宏刚在厂里连续奋战三天三夜。

现在,刘宏刚成了师傅,也带了徒弟。他因为当过学徒,所以成为师傅的他非常理解徒弟的心境,因而总是特别有耐心地传授徒弟技术干货,理论反复地讲,实践更是不含糊,每个细节都手把手地教徒弟。他经常和徒弟们讲,工作只有入脑、入心,不怕苦、不怕累才能干好。

刘宏刚是东北袜业纺织工业园第一代辽源本土保全技师,他完成了自己当初的职业规划,做到了身为家中顶梁柱该有的担当。

是那时赚到了人生的“第一桶金”。2013年,为了让儿子有个更好的教育环境,赵国和妻子在辽源市区买了一套近百平方米的学区房和一辆家用SUV城市越野车。2018年,为了能好好陪伴即将高考的儿子,赵国彻底回到了辽源。

儿子高考后,赵国又正式开启了在辽源的长途货物运输之路。从辽源乡镇出发,车上满载两层甚至三层的活猪、牛等畜禽,长途运往千里甚至万里之外的南方。到了目的地,再从当地临时配货水果、蔬菜等物品返回。每走一趟,赵国与聘用的司机在路上两班倒,短至三五天,长至十天半个月。现在,赵国的儿子已大学毕业自己创业,妻子在企业上班,赵国还在为自己的长途运输事业奋战。

赵国用自己的实际行动给妻子创造了幸福生活。20年来,他始终奋斗在路上,全家的幸福生活也早已实现。

货车司机 赵国

奋斗在路上 幸福在前方

的日子一过就是五年。

2009年,妻子带着7岁的儿子回辽源上小学。此时,赵国也做了一个大胆的决定——贷款买车。他认为虽然给人开车月薪也近万元,但终究是给人打工,不安心。为了妻儿将来衣食无忧、父母能安享晚年,赵国在天津申请了商业贷款40万元购买了一辆蒙沃十轮货车。从此,赵国不再是给别人打工的司机,而是自己有车的主。

当年,正值天津大力开发滨海新区,填海造陆工程庞大,需要大量运输力量。早已对天津轻车熟路且驾驶技术高超的赵国也