



吉D微风

LIAO YUAN RI BAO

2023年5月10日 星期三
癸卯年三月廿一 四月初三小满

总第8766期 今日4版

国内统一刊号:CN22-0010 E-mail:jl_lyrb@126.com

中共辽源市委主管主办 辽源日报社出版

新闻热线:0437-3249118

辽源信息港 <http://www.0437.com>



副省长刘凯到我市调研

本报讯(记者 田蓓蕾 刘鹰)5月8日,副省长刘凯带领有关人员到我市,就交通重点工程项目、国省干线公路和“四好农村路”等情况进行调研。省政府副秘书长刁树茂,省交通运输厅党组书记、厅长李平,省公路管理局党组书记、局长王军,副市长李鹏飞参加调研。

在红五星立交立交桥改建项目现场,刘凯详细听取项目建设及进展相关情况。他指出,作为辽源市公路网中的一个重要交通节点,该项目承担着通往多个城市方向的交通转换,对完善交通基础设施、改善区域交通

条件、保障人民安全出行具有重要意义。各相关部门和单位要进一步加强责任、协调配合,在保证工程效率、质量、安全的基础上,坚持新发展理念,有效推进系统化、智能化建设,高标准、高水平完成好项目建设任务。

在白杨线、烟辽线,刘凯分别调研乡村旅游公路情况和农村公路养护工程情况。他强调,建路是基础,养路是关键。要坚持协同推进的建设模式、智慧监管的管理模式、专群结合的养护模式和深度融合的运营模式,加大公路绿化美化力度,强化公路养护保护保洁措施,推动公路管

理体系制度化、长效化,打造出更多优质畅通的乡村示范公路,更好地带动农村经济社会发展。

刘凯一行还来到龙山区寿山镇忠义村、东辽县安石镇朝阳村,调研最美农村路和公交旅游专线、乡村畅通工程情况。刘凯强调,路桥建设事关百姓福祉和经济发展。要立足实际和基础优势,统筹资源,连点成线,不断提升路网规划建设管理水平,真正让“路”带动效益农业、(镇)企业和旅游产业长足发展。

省、市、县(区)相关负责人同志参加调研。

当前民营经济一线观察

新华社记者

民营经济占据国内生产总值半壁江山,是推动经济增长的重要力量,发展态势引人注目。习近平总书记在今年全国两会上指出,要引导民营企业和民营企业企业家正确理解党中央方针政策,增强信心、轻装上阵、大胆发展,实现民营经济健康发展、高质量发展。

4月21日,二十届中央全面深化改革委员会第一次会议召开,审议通过《关于促进民营经济发展壮大的意见》。会议强调,支持民营经济发展是党中央的一贯方针。

在中国经济稳步复苏的当下,新华社记者深入多地调研采访,倾听民营企业家的的心声,感知民营经济发展的温度,感受民营经济发展的脉搏。

市场回暖 发展信心明显改善

“坐不住、等不起啊!要把疫情造成的损失补回来。”

记者见到湖北长江电气董事长王新城时,他刚刚出差回来。走访客户、商谈订单、参加展会、招兵买马……成了他今年以来的工作日常。

这家位于武汉“中国光谷”、致力于智慧能源建设和服务的民营企业,对当前经济回暖感触颇深。“势头很好,首月订单就有8.1亿元,一季度同比增长超15%。新的订单还在增加,我们开足了马力,生产满负荷运转。”王新城说。

市场回暖,订单增多,忙碌指数飙升,这是走访中很多民营企业家的共同感受。

今年全国两会期间,习近平总书记重申坚持“两个毫不动摇”、“三个没有变”,强调“鼓励和支持民营经济和民营企业发展壮大,提振市场预期和信心”,提出“我们始终要把民营企业家和民营企业当作自己人,在民营企业遇到困难的时候给予支持,在民营企业遇到困难的时候给予指导”。

多地多部门积极行动:继续打破各种形式的市场准入不合理限制和隐性壁垒;推动民营企业参与国家重大战略;加大纾困帮扶力度;进一步丰富民营企业融资渠道……围绕缓解融资困难、优化营商环境、促进高质量发展等出台系列举措,持续解决民营企业之忧、纾解民营企业之困。

从东海之滨、南海之畔,到中部内陆……放眼全国,民营企业鼓足干劲,积极作为,努力让生产“忙”起来,投资“暖”起来,物流“跑”起来。

“春节之后我三分之二的时都在出差,忙着洽谈沟通盐湖提锂和政府工业园区工业污水处理项目,商机明显增多。”江苏久吾高科技股份有限公司董事长李建兵说,“作为一家为其他公司提供产品和解决方案的企业,我们能明显感受到回暖的气息。”

从白手起家到成为制造业“单项冠军”,南京天加环境科技有限公司在洁净环境领域不断向前。记者了解到,今年一季度公司业绩同比增长10%至15%,工业制造类项目、海外出口订单增长明显。

“究其原因,一方面是开年后过往积压的项目开工,另一方面是建筑市场回暖带动。”公司首席运营官吴小泉说,“经济回暖向好,更重要的是从中央到地方释放了支持民营经济发展的鲜明信号,我们对未来充满信心。”

在经历了去年海外市场营收下滑之后,广东新宝电器股

份有限公司今年一季度迎来转机。

这家从做代工贴牌起步的企业,如今被称为“小家电商隐形冠军”,70%以上的产品出口海外。“订单正在稳步回升,出口量较去年四季度稳步增长。”公司总裁曾展晖说,“市场回暖是一个过程,我们要抓住窗口期,抢抓新机遇。”

民营企业家的感受印证经济复苏暖意。一季度全国规模以上工业增加值同比增长3%,社会消费品零售总额同比增长5.8%,全国固定资产投资同比增长5.1%……一系列经济指标企稳向好。

与宏观统计数据相呼应,多个细分领域的指标也反映出企业内生动力增强、逐步活跃向好的态势。

——203.7万户!这是一季度全国新设民营企业户数,同比增长10.7%。

——132.7!这是2月份我国“专精特新”创新指数数据,较去年同期增长10.6%。

——逐月向好!一季度我国货物贸易进出口总值同比增长4.8%。民营企业进出口同比增长14.4%,占我国外贸总值的52.4%。

透过一组数字可以感受政策落地后民营企业的发展活力:中国中小企业协会监测数据显示,一季度,中小企业发展指数为89.3,升幅达2020年四季度以来最高,交通运输部邮政业等8个行业指数全面回升;中小企业开工率大幅回升,复工达产率稳步提升。

“从我们调研掌握的情况来看,开年以来市场形势总体不断好转,民营企业信心在回升,干劲、闯劲增强了。”江苏省工商联主席刘聪说,“随着支持政策的持续发力,大家有信心巩固向好态势,努力为全年争取最好结果夯实基础。”

迎难而上 高质量发展闯新路

作为全面建设社会主义现代化国家的首要任务,高质量发展对民营经济发展提出了更高要求。更多的民营企业正铆足干劲,迎难而上,在做强实业、自主创新之路上奋力拼搏。

咬定创新不放松,在逆境中苦练内功——

2.88亿元、3.22亿元、4.54亿元、5.89亿元,从2019年到2022年,武汉精测电子集团股份有限公司的研发投入增长了一倍多。“这几年我们经营压力一直不小,特别是2022年新型显示行业陷入低谷,产业链上很多企业未能实现满产,但也给了我们苦练内功的契机。”精测电子副总经理沈亚非说。

业内首款1毫米口径色彩分析仪、具有自主知识产权的高精度面阵色度学参数测量仪……一个个弥补国内空白的“拳头产品”陆续问世,为精测电子带来了3年营收曲线逆势上扬。

谈起创新,沈亚非深有感触:“创新研发能力强的企业,能对冲韧性更强,从困难中恢复的速度也更快。”

从当年放弃教师的“铁饭碗”下海创业,到去年企业成功登陆北交所,苏州太湖雪丝绸股份有限公司董事长胡毓芳靠的正是那股韧劲儿和闯劲儿。

“面对各种不确定因素冲击,我们没有坐以待毙,而是选择迎难而上。”胡毓芳说,近年来,企业通过电商直播打开销售边界,在网红打卡点增设门店,拓宽海外销售渠道加快品

牌出海,打开一片新天地。

“链”上企业协同发力,在做强产业链中实现共赢——

“越难走的路,走出来竞争力越强。”宁波君灵模具技术有限公司总经理姚贤君感触颇深。

这个只有200人左右的模具压铸企业,在2020年遭受了疫情冲击和企业转型的双重压力。面对再大的困难,姚贤君也没想过放弃,而是顶住压力加速探索新模式——从单一模具开发变为链式布局。

通过精挑细选十七家小微供应商,君灵模具打造了一条协同发展的供应链,共享订单、共担风险,带动周边配套小微企业一起发展。

从2020年拿到首个全工艺链开发项目,到2022年项目增长到20多个;产值从2020年的1.2亿元做到2022年近2.5亿元,再到今年一季度同比增长超100%……发展潜力不断释放。

“要想享受创新模式的红利,需要先种一颗‘种子’,耐心培育它发芽。”姚贤君说,企业不能只看眼前,要着眼长远。

各方打出政策组合拳,为高质量发展保驾护航——

开局良好,困难犹存。“今年以来公司订单量增长明显,但因为回款周期问题,订单越多,需要垫付的资金就越多。”广东嘉腾机器人自动化有限公司副总裁陈洪波说,“如果流动资金压力能有效缓解,我们创新发展、高质量发展会更有信心和保障。”

“市场在回暖,但下游企业季节性、周期性订单减少,以短期订单居多。”溢达集团董事长黄坤宇表示,这更需要企业根据市场需求及时调整策略,统筹好眼前和长远发展。

持续增加小微企业信贷供给,支持民营企业参加国家重大科技创新,在财税补助、税费优惠方面确保对各类经营主体一视同仁……瞄准民营企业发展的痛点难点,一系列扎实举措陆续落地。

各项惠企政策助力,给民营企业发展吃下“定心丸”。

武汉依迅北斗时空技术股份有限公司是一家专注于“北斗+”时空智能领域软硬件的专精特新“小巨人”企业,近3年来,因高新技术企业、研发费用加计扣除等各项政策享受企业所得税、增值税税收优惠达千万元。“在各项政策支持下,公司连续多年研发投入占比达12%以上,一季度营收同比增长60%,预计今年同比增长200%以上。”公司副总经理陈红对来年十分看好。

“各方协力帮民营企业减压降负,企业家才能放平心态,轻装上阵更有奔头。”武汉中小企业协会副会长章庆说。

坚定信心 紧抓机遇加快发展

从生产皂液的家庭小作坊起步,到成长为横跨物流、化工、农业等多板块的现代化企业集团,见证企业37年发展的传化集团董事长徐冠巨坦言,这几年全球经济形势复杂多变,民营企业在奋斗第一线,深刻体会到“风高浪急”“惊涛骇浪”。

“订单有所回暖,但目前企业和行业犹如大病初愈一般,基础还不牢靠。”江苏恒力化纤股份有限公司总经理助理汤方明这样形容当前形势。通过发力新材料、新能源等领域,企业正不断发掘新动能、新空间。

面向未来,机遇与挑战并

存,受访的民营企业表示,要点燃智慧,激发热情,坚定信心,直面挑战,抢占更大发展机遇。

“越难走的路,走出来竞争力越强。”宁波君灵模具技术有限公司总经理姚贤君感触颇深。

“自觉走高质量发展路子”是对民营企业的要求,这条路也为企业带来发展机遇、积蓄发展后劲。

8个废旧矿泉水瓶,经过处理能“变身”一件T恤衫。如今,盛虹集团用废旧塑料瓶制造的再生纤维产能占全球市场份额超50%。

从印染起家,随后完成从“一滴油”到“一根丝”全产业链布局的盛虹集团,正在加快向绿色低碳、新材料、新能源三大领域进军。“我们正加大碳纤维主要原料丙烯腈的生产,今年下半年第四套丙烯腈新材料装置投产后,我们产能有望成为全球第一。”盛虹集团行政总监王帅说。

“我们不能把‘无人区’当成‘舒适区’,必须在深耕主业的基础上找到容量更大的新赛道。”专精特新“小巨人”企业武汉普赛斯电子股份有限公司总经理周鹏说,随着第三代半导体技术快速崛起,检测需求大幅增加,企业正抓住产业链国产替代的黄金时期打造新的业务增长点。

坚定信心,在立足国内大市场中开拓新空间。

今年一季度,我国新能源汽车产销量同比均增长近三成。向好态势和广阔市场前景,让宁波臻至机械模具有限公司增强了加快布局国内市场的信心。

这家致力于大型精密压铸模具研发制造的专精特新“小巨人”企业最近正忙着加班加点赶订单,还接待了大量车企、主机厂、大型压铸厂相关负责人前来考察洽谈。

“后疫情时代,不少国内车企正加速转型,逐渐从原来的冲压改为一体化压铸模具,这将成为我们带来很大发展空间。”公司常务副总经理周金荣告诉记者,尽管企业二季度海外订单量有所下降,但对完成全年目标信心不减。

坚定信心,在坚守情怀、履行担当中拥抱新机遇。

无论是国有企业还是民营企业,都是促进共同富裕的重要力量。紧跟国家战略,把握发展大势,企业将更好实现自身发展。

走进浙江萧山浦阳传化“和美乡村中心”现场,眼前一片火热施工景象。这个将于今年8月揭开“面纱”的项目,将成为“三农人”创新创业、周边村民家门口就业、游客观光休闲体验的聚集地。

钱塘江南岸,正在加快建设的传化科技城里,已有100余家生命科学类企业落地生根。

从一二三产业融合带动乡村产业繁荣,到加紧布局生命科学领域,传化集团紧跟国家战略,瞄准未来,将实业版图不断扩大。

“我们布局了赖以生存的‘吃饭业务’、发展业务,也播种了未来业务。”徐冠巨说。

多年的实践证明,民营企业是中国经济发展的重要生力军。当下,中国式现代化的画卷正在徐徐展开,新征程上民营企业大有可为。

“拥抱新的机遇,未来前景可期。”胡毓芳道出了很多民营企业家的的心声,“我们要放下包袱,大胆发展,以高质量发展放在更广阔舞台上创造新的辉煌。”

(新华社北京5月8日电)

耳听为虚 眼见为实

沙河镇“对比法”调动村民机耕积极性

本报讯(记者 董光亮 田蓓蕾)5月4日,东丰县沙河镇良纯村党支部书记、新巨强农机种植专业合作社理事长赵新凯在两块地的交界处,捧起一把土自豪地说:“你们看看,他这土质和我这土质有个比吗?我这土质多黑、多疏松、有机质多高,过两天,蚯蚓就该出来了!再看他这土质又黄又硬,哪有啥有机质?”副镇长王文君说:“赵新凯这个‘对比法’大大提高了全镇农业机械化综合利用率。”

2013年,赵新凯发现农业机械化是农村保护黑土地、粮食增产的必然趋势。于是,他审时度势与另外两名村民牵头成立了新巨强农机种植专业合作社。经过多年实践,他总结出农业机械化及保护性耕作的五个好处:增加

有机质,改善土壤;提高土地利用效率,增加产量;减少化肥用量,降低成本;促进土壤健康,提升粮食品质;转移劳动力,促进农民增收。

实践出真知。如今的赵新凯讲起农业机械化头头是道,尤其是对保护性耕作更有自己的一套见解,专家服气,村民乐意听。他经常被邀请到各地作报告,成为大市级科普专家,被国家授予“黑土地保护性耕作梨树模式推广应用先锋”。

耳听为虚,眼见为实。作为村党支部书记的赵新凯想把农业机械化的好处惠及更多村民。针对农民不信耳朵只信眼睛,“不见兔子不撒鹰”的思维习惯,他在实验、示范、推广的基础上,经常把村民请到自己机耕的地头,采取

“对比法”,让农民直观看结果。春天比土壤,夏天比苗情,秋天比产量,年终比收入。

赵新凯的“四比”让村民们眼见为实,对农业机械化产生浓厚兴趣,纷纷加入新巨强农机种植专业合作社。镇党委、政府和各级农业部门也把新巨强农机种植专业合作社当作推动全镇农业机械化工作的载体,给予大力扶持,帮助解决具体困难,政策、资金、设备接洽落地,这使保护性耕作的推广事半功倍。目前,合作社社员由5人发展到48人,机耕面积以每年20%—30%的速度递增,由最初200多亩增加到7000多亩,占全镇耕地总面积的50%,为全镇黑土地保护、粮食增产、农民增收作出重要贡献。

要做农民的知心人

本报记者 田蓓蕾

为什么在农村,像保护性耕种这样利国利民、惠及子孙的好事,往往很难推广?通过东丰县沙河镇良纯村赵新凯的实践,我们似乎从中找到了答案。

长期以来,由于农民经济基础薄弱,经不起“今天赚明天赔”的折腾,导致做事非常保守,慎之又慎,生怕亏了老本。

加之,一些组织在推广某些做法和技术时,没有经过充分的实验和示范,盲目推广,出现“水

土不服”的例子。农民由此吸取负面教训,再也不敢轻信一般性号召,形成“不信别人嘴巴,只信自己眼睛”的思维习惯。不管什么好事,任凭你说得天花乱坠,自己看不到结果,依旧无动于衷。

身为农民的赵新凯比谁都懂农民。作为村党支部书记,他尝到农业机械化,尤其是保护性耕种的好处,更想让村民们得实惠。为了让村民们更广泛地利用农业机械化,针对农民的特点,他采取实验、示范、推广的路子,再

用对比的方法令村民们一目了然,眼见为实。他把村民请到自己的机耕地头,跟村民的人工耕地进行对比。春天比土壤,夏天比苗情,秋天比产量,年终比收入。说白了就是少讲“理论”,多让农民直观看结果。在对比中,村民看到了实惠,增强了信心,收到了非常好的带动推广效果。

赵新凯的实践证明,引导农民的工作并不难,难的是不懂农民,没有深刻的理解农民。只有了解农民,做农民的知心人,才能引导好农民、帮助到农民。



五月八日,第七十六个世界红十字日。当日上午,辽源市红十字会在月亮广场举行“生命教育,救在身边”红十字博爱周主题活动。活动现场,宣读了红十字运动七项基本原则,并为红十字会会员单位授牌,还陆续开展了急救知识培训、应急演练、义诊、献血等相关活动。图为医护人员为市民义诊。本报记者 魏利军 摄